

VACATURE

Sales Engineer GC-GCMS Nederland

Shimadzu Corporation, opgericht in 1875 in Japan, is een wereldwijd opererend bedrijf met ruim 13.000 medewerkers en bekend als één van de grootste leveranciers op het gebied van analytische apparatuur. Inmiddels zit er een grote diversiteit in het portfolio, bestaande uit: Chromatografie, Life Science, Spectroscopie en Material Testing.

Job omschrijving

Als Sales Engineer GC-GCMS in de buitendienst ben je het visitekaartje van Shimadzu Benelux. Vanuit je thuishoofkantoor ben je verantwoordelijk voor de verkoop van instrumenten en totaaloplossingen binnen jouw productportfolio voor de regio West of Oost Nederland. Je realiseert de overeengekomen targets en draagt bij aan de omzetgroei van Shimadzu Benelux. Daarbij heb je nauw contact met je collega's binnen het GC-GCMS team en rapporteer je rechtstreeks aan de Sales Manager Benelux.

- Het beheren van huidige relaties en benaderen van potentiële klanten.
- Verstrekken van informatie en advies over bestaande en nieuwe producten en/of toepassingen.
- Implementatie van een verkoopplan in samenwerking met de Sales Manager.
- Offerte voorbereiding en uitwerking met effectieve follow-up.
- Gedegen communicatie tussen de interne organisatie en (potentiële) klanten.
- Een actieve bijdrage tijdens beurzen en gebruikersdagen.

Profiel van de kandidaat

- Een Bachelor of Masteropleiding in een chemische richting, met affiniteit voor analytische chemie.
- Minimaal 3 jaar ervaring in een vergelijkbare commerciële functie of je beschikt over een echte sales mindset
- Laboratorium ervaring met GC en/of GCMS is een pré.
- Het goed kunnen organiseren en het indelen van je eigen agenda.
- Zowel zelfstandig als in teamverband kunnen werken.
- Goede communicatieve vaardigheden, een goede beheersing van de Engelse en Nederlandse taal, Franse taal is een pré.
- Met je analytisch denkvermogen en oplossingsgericht handelen, streef je naar maximale klanttevredenheid.
- In het bezit van rijbewijs B.
- Vertrouwd met SAP CRM of een soortgelijk CRM pakket in combinatie met Microsoft Office 365.

Heb je na het lezen van deze vacature interesse? Neem dan contact op. Dit kan per e-mail met bijgevoegd cv naar: info@shimadzu.nl