

VACATURE

Sales Engineer MALDI-TOF MS - Benelux

Shimadzu Corporation, opgericht in 1875 in Japan, is een wereldwijd opererend bedrijf met ruim 13.000 medewerkers en bekend als één van de grootste leveranciers op het gebied van analytische apparatuur. Inmiddels zit er een grote diversiteit in het portfolio, bestaande uit: Chromatografie, Life Science, Spectroscopie en Material Testing.

Shimadzu Benelux, een dochtermaatschappij van Shimadzu Corporation is in de Benelux regio verantwoordelijk voor de Sales, Support en Service van de analytische apparatuur uit het portfolio van Shimadzu Corporation in de marktsegmenten: food, pharma, milieu, klinisch en automotive. De afdelingen Sales, Support en Service van Shimadzu Benelux met in totaal meer dan 60 medewerkers opereren vanuit het kantoor in 's-Hertogenbosch.

Ter versterking van ons team zijn wij op zoek naar een:

SALES ENGINEER MALDI-TOF MASSASPECTROMETRIE

Functieomschrijving:

Als Sales Engineer MALDI-TOF MS ben je het visitekaartje van Shimadzu Benelux. Vanuit je thuishkantoor ben je verantwoordelijk voor de verkoop van instrumenten en totaaloplossingen binnen jouw productportfolio en regio. Je realiseert de overeengekomen targets, daarbij heb je nauw contact met je collega's binnen het team en rapporteer je rechtstreeks aan de Sales Manager Benelux.

Wat wordt er van je verwacht:

- Het contacteren van potentiële klanten en het beheren van huidige relaties.
- Implementatie van een verkoopplan in samenwerking met de Sales Manager.
- Offerte voorbereiding en uitwerking met effectieve follow-up.
- Gedegen communicatie tussen de interne organisatie en (potentiële) klanten.
- Een actieve bijdrage tijdens beurzen en gebruikersdagen.

Jouw profiel:

- Minimaal 3 jaar ervaring in een vergelijkbare commerciële functie.
- Een Bachelor of Masteropleiding in een (bio)chemische richting, met affiniteit voor analytische chemie.
- Laboratorium ervaring met MALDI-TOF MS.
- Zelfstandig, oplossingsgericht met een oog voor maximale klanttevredenheid.

- Goede communicatieve vaardigheden, waarbij een goede beheersing van de Engelse en Franse taal een pré is.
- In het bezit van rijbewijs B.
- Vertrouwd met SAP CRM of een vergelijkbaar CRM pakket in combinatie met Microsoft Office 365.

Wat kan je van ons verwachten:

- Een marktconform salaris.
- Een bonus bij behaalde targets.
- Een fulltime baan met uitzicht op een vaste aanstelling.
- Een representatieve auto van de zaak met tankpas.
- Het werken in een collegiale omgeving met een gedreven team.
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden.

Heb je na het lezen van deze vacature interesse? Neem dan contact op. Dit kan per e-mail met bijgevoegd cv naar: info@shimadzu.nl